

# 养“娃娃鱼”的致富能人

张仁弟, 现年 59 岁, 广元市旺苍县嘉川镇五红村人。做过司机, 开过宾馆, 当过煤厂老板……是当地小有名气的致富能人。

2011 年无意中听说养殖的大鲵市场上可以卖到 2000 多元 1 公斤。张仁弟感觉到, 这是一项有着广阔前景的养殖业, 其价值不可估量。说干就干。不顾家人的反对, 张仁弟购买书籍了解大鲵的生活习性, 到处找大鲵养殖专家学习养殖方法; 走遍了全县大部分乡镇, 寻找适合大鲵养殖条件的地区……

“大鲵主要栖息于水中, 而且需要在水质清凉的溪流中。”张仁弟介绍, 嘉川镇群峰村离城镇较远, 虽然交通不便, 但空气清新, 环境幽静,

水资源丰富, 无污染, 气温常年保持在 18~26℃ 之间。是一个理想的养殖大鲵的“风水宝地”。于是, 张仁弟租用土地, 修建测试水质池, 大鲵繁殖、养殖基地, 引进了 500 多尾不同大小的大鲵种苗, 用管道把山泉水引到养殖场内, 实行活水养殖。并尝试自繁自育, 大大降低了成本。

为了确保养殖出优质大鲵, 从大鲵的繁殖到养殖, 张仁弟一直坚持使用流动的溶洞天然水, 使用天然的鲜活野生鱼苗作为大鲵饲料, 坚持定期对场所进行灭菌消毒, 确保养殖场所干净卫生。

张仁弟养殖的大鲵除了本地销售外, 西部部分省、市都有他的客户。几年下来, 他已全部收回了成

本。尽管目前大鲵市场价格走低, 但每年仍有 20 多万元的净利润, 对未了他仍然充满信心。

“老张来我们村开办养殖场后, 主动帮助我们解决用电问题, 解决农用物质的运输问题, 资助贫困家庭, 为我们做了许多好事!” 在群峰村只要谈起张仁弟, 群众无不交口称赞。

该村文书赵克文介绍, 群峰村村民居住分散, 距离变压器较远, 电压不足, 家用电器无法正常使用。2012 年, 老张自投资金 6 万余元, 安装变压器 1 台, 改造线路 1.5 公里, 解决近 20 户村民的用电问题。2017 年以前, 该村通村公路未加宽硬化, 运输车辆不愿进入。村民购买化肥

等农用物质, 只能靠肩背。老张主动承担了全村村民每年农用物质的免费运输任务, 这一承担就是 5 年。

村民生病了, 老张知道后会主动帮忙送医院, 村里的孩子上不起学, 他会主动借钱。村里没有互联网, 年轻人上不了网, 他积极协调。“村子里乡亲们有事, 只要在情理和能力之内, 老张总会全力帮忙, 是乡亲们的亲人”, 村主任王志全告诉笔者。

在谈及将来的打算时, 老张说, 养殖大鲵经济效益可观, 现在自己基本掌握了大鲵养殖的成熟技术, 他将采取赊销、免费提供技术服务等方式, 扶持经济困难的贫困家庭养殖大鲵, 让大家和自己一起奔“钱途”。 (唐福升 康勇)

## “孔雀王子”发财有道

近日, 笔者来到泸州市纳溪区白节镇返乡青年黄佳杰的孔雀养殖场, 还未进入场内便听到孔雀的叫声。走进养殖区, 孔雀们正悠闲地吃着青料。“孔雀不仅可供观赏, 还可食用, 且营养价值非一般禽类所比。人工养殖周期短, 从出壳到长大出栏只要 180 天且供不应求。这不, 从 2016 年 1 月投产到现在, 仅食用孔雀我就获利近 10 万元。”黄佳杰呵呵地说。

今年 21 岁的黄佳杰 2014 年从泸州一所技校毕业后就成为一家汽修厂的修车工。因为肯学习又吃得苦, 让他在短短半年

后, 就破格由学徒工直接晋升为班长, 月薪达 8000 多元。

然而, 一年后的黄佳杰却作出了一个决定, 辞掉修车厂工作回到山清水秀的白节镇养殖孔雀。原来 2015 年 10 月, 他去旅游时, 养殖的观赏的孔雀吸引了他的目光。“别人能养, 我能不能养呢?”

回家后, 黄佳杰上网一查才发现, 孔雀不但可观赏, 还可食用, 其营养价值更是其他禽类无可相提并论。而偌大的泸州市, 竟然没有一个专门人工自繁自养孔雀的基地。

于是, 黄佳杰投入了 3 万多元买回了 20 只孔雀和 200 只孔雀小苗进行精心饲养。经过一年多的精心饲养, 黄佳杰在掌握了孔雀从幼苗到下蛋期间的综合管理技能的同时, 也实现了自繁自养。而孔雀蛋因其高蛋白、低脂肪和富含氨基酸和锌元素而颇受消费者喜爱。

孔雀一年要换一次羽毛。“这么漂亮的羽毛白白扔了实在可惜。”而孔雀扇因为起美丽和本身的寓意成了非常受欢迎的装饰品。于是, 黄佳杰专门花了 2000 多元从专业孔雀扇厂家买回了不同规格的扇子作参照, 并从网上下载相关图案自己琢磨。“经过高温杀菌后制作的孔雀扇, 只要没有人为损伤, 使用期越长其羽毛越光鲜。”黄佳杰介绍说。

如今, 隔三差五, 黄佳杰就要往镇上的快递公司寄送别人购买的孔雀扇和孔雀蛋。一年多来, 黄佳杰仅孔雀扇就卖了 1300 多把, 孔雀蛋卖了 300 多个, 获利近 10 万元。黄佳杰, 也当仁不让成为了泸州声名远扬的“孔雀王子”。

(尧理 本报通讯员 周超文)

## 科技助力

### 威远县选育系列葱种增产增价

内江市威远县的葱种, 以往每年收获时每公斤在 4 元左右, 今年一跃卖到了 5.6 元。还仍呈现上升趋势。5 月 15 日, 庆卫镇黄石村交售葱种的李元成说: “没想到种地跟品种关系这么大, 蒜了不好卖, 好了不够卖。”

威远县香葱种植常年保持在 1000 亩以上, 以往香葱品种多, 品质参差不齐, 导致产量和价格起伏不定, 最低时 1 元 1 公斤都没人收, 农民收入难以稳定。

威远香葱种植合作社的理事长李洪, 通过 10 多年的努力, 终于选育出了“笔杆”系列葱种。不仅味香、深绿、抗病, 而且产量高。“其它香葱种, 每个葱头只有一个芽苗, 笔杆系列葱种有两个以上芽苗。还能四季作种。改变了一直以来葱种只能一季作种的时令。”李洪介绍。

“去年初推广就明显表现出了它特有的优势。产量 170 多万公

斤, 每公斤卖到了 4 元。今年全面推广, 面积近 900 亩, 占全县 1300 亩的 70%, 产量约 200 万公斤。现在收购葱种的单价每公斤已达到 5.6 元。并且还有可能上涨。”李洪说。不仅省内外客商和香葱种植大户纷至沓来, 韩国的朴老板还干脆住在李洪的基地里候着要葱种。朴老板说, “我们家的弟兄姐妹、亲戚都是种香葱的大户, 急等我运葱种回去, 就怕时节过了, 影响产量。主要还是因为这里的葱种品质好。”朴老板说。

李洪统计了一下, 光他手头(合作社)预收了订金, 需要发售葱种的数量就有 100 万公斤, 天天催合作社社员交葱种也无法满足。“真是成了供不应求。”李洪说, 不过这样也好, 200 万公斤葱种按每斤增加 1 元, 农民今年就要多收入 200 万元。

(唐兆权)



## 肉牛住进新居

图片新闻

坝头村是长宁县 21 个省级贫困村之一, 该村将饲养第一批肉牛 126 头, 通过“专合社+村委会+养殖大户”, 以股份公司模式, 合股投资养牛, 三方合资降低成本, 壮大规模提高抗风险能力, 还可以充分发挥专业大户养牛技术, 以此壮大村集体经济, 带动贫困户脱贫致富。图为 5 月 15 日, 长宁县坝头村村民将 30 头肉牛运进新建的牛圈里。 (宋成均 卢聪 摄影报道)

# 农技协名优农产品展示

栏目协办: 四川省农村专业技术协会



柚子

大英县天保宝森柚子协会  
销售电话: 13982587676



黄连

彭州市小鱼洞中药材协会  
销售电话: 13550356058



黄羊

营山县双流镇森山种养业技术协会  
销售电话: 13219138105



猪

得荣县龙绒村生态养殖协会  
销售电话: 18783640187



麻鸭

开江县恒鑫养殖协会  
销售电话: 15082417875



脱毒马铃薯

叙永县永顺三高农业科学技术服务协会  
销售电话: 13079102673



酸奶

红原县龙日乡龙日村壤夺牦牛产品加工协会  
销售电话: 13778477278



柠檬

安岳县欣龙源柠檬产销协会  
销售电话: 13982993358



甘蓝

广元市朝天区平溪蔬菜产业协会  
销售电话: 0839-8688062



加明参

巴中市恩阳区中药材种植产业协会  
销售电话: 13684476749



枣子

罗江县白马关镇大霍山枣子技术协会  
销售电话: 13881010570



本栏目产品信息  
由天府农产品交易网提供  
www.tfncp.com